



CANARIAS

Principios básicos del Plan de Compensación

A medida que desarrolles tu negocio de Vemma, la empresa reconocerá tus logros con comisiones generosas y recompensas apasionantes. Para entender el Plan de Compensación, deberás familiarizarte con algunos términos que quizá no hayas oído antes. Comencemos por los puntos y los ciclos, que constituyen la base del Plan de Compensación.

SISTEMA DE PUNTOS

Los ciclos se basan en un sistema de puntos. En el menú de productos de la página web de Vemma, podrás ver que junto a cada producto aparece un valor de puntos en forma de Volumen Clasificadorio (QV).

Ejemplo

El 1-Pack de Verve equivale a 60 QV y el 2-Pack de Verve equivale a 120 QV. El QV por producto podría variar. El Plan de Compensación incluye una lista completa de los puntos de QV de cada producto.

1-Pack



24x



60 QV

2-Pack



24x 24x



120 QV

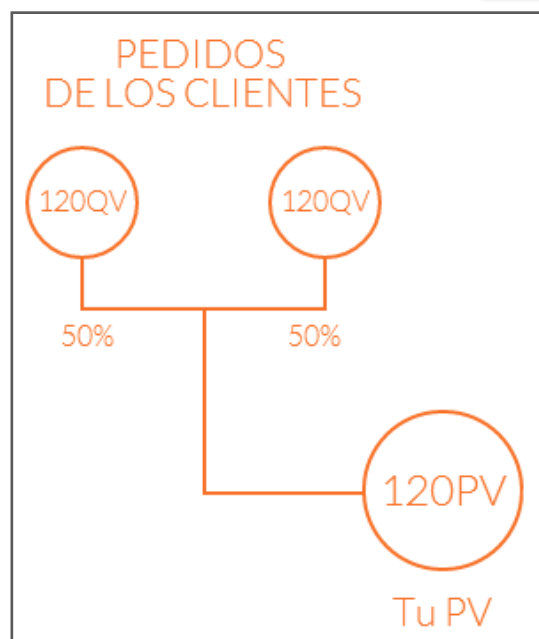
VOLUMEN PERSONAL

A medida que tú y tus clientes compréis productos de Vemma, los puntos de QV se irán acumulando para tu Volumen Personal (PV).

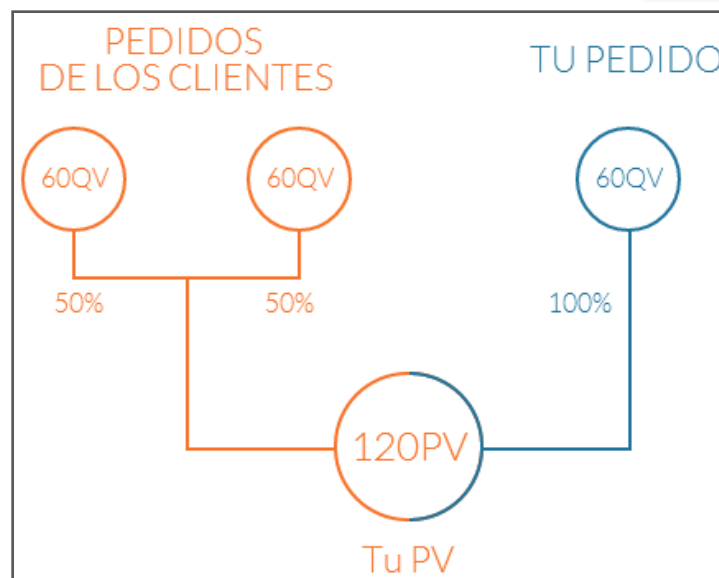
Definición:
el PV es el número total de puntos de QV procedente de las compras registradas en tu cuenta, la mitad de los puntos procedentes de los pedidos de clientes a quienes hayas inscrito personalmente o una combinación de ambos.

3 maneras de conseguir el volumen personal requerido

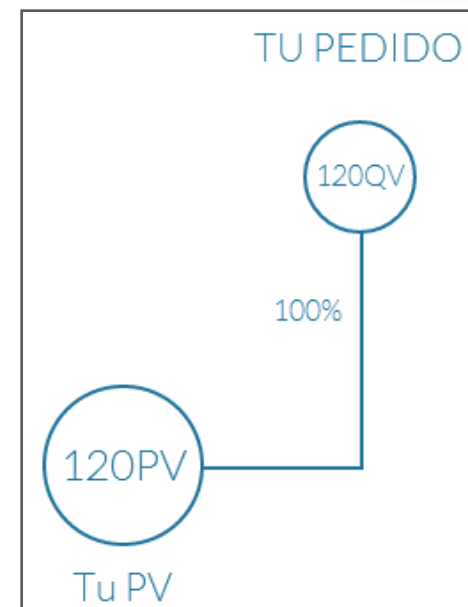
1



2



3



CICLOS

Tu organización de ventas está formada por un equipo izquierdo y un equipo derecho. Cuando tú y los miembros de tu equipo (tanto Affiliates como clientes) realicéis compras, ganarás puntos. Los puntos te permitirán cumplir los requisitos para recibir los ingresos procedentes de los ciclos. Para cumplir los requisitos y clasificarte deberás hacer lo siguiente:

1

Acumular 120 PV.

2

Inscribir a una (1) persona en tu equipo izquierdo y a una (1) persona en tu equipo derecho. Ambas personas deben estar activas y tener 60 QV.

3

Acumular uno o más ciclos.

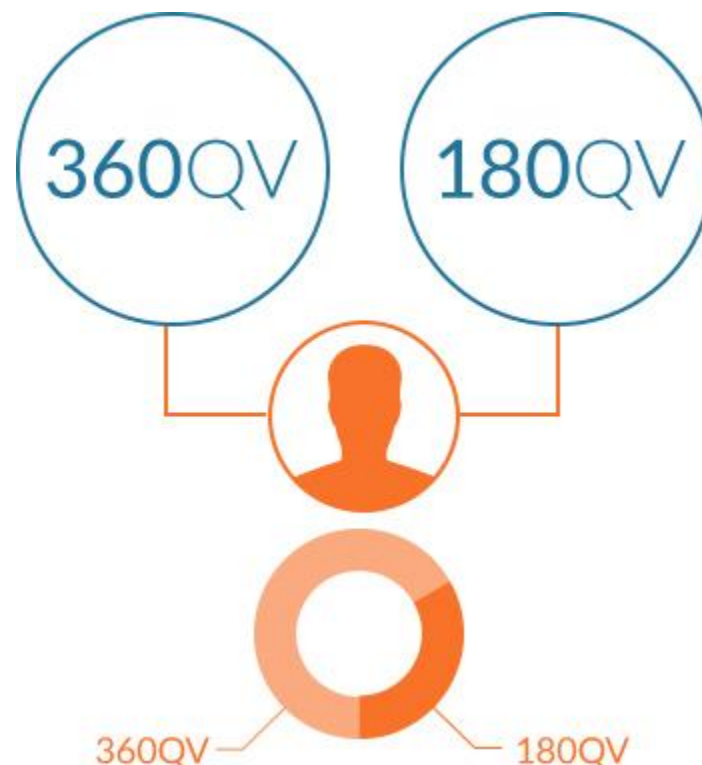


CÓMO CONSEGUIR TU PRIMER CICLO

Cada semana, el sistema suma los puntos correspondientes a cada uno de tus equipos. Cuando acumules 180 QV en un equipo y 360 QV en el otro, conseguirás un ciclo.

El valor de un ciclo puede variar de semana a semana, pero está valorado en \$20 aproximadamente. Los ciclos se calculan en dólares (USD) y se pagan en euros (EUR) o en tu moneda local.

No hay ningún límite respecto a los ciclos y, a menudo, las personas que consiguen mayores ingresos acumulan cientos de ciclos por semana. Los puntos que no se utilicen para los ciclos pasarán a la semana siguiente, así que no los perderás.



AVANCE DE RANGO (Rank Advancement)

El programa de Rank Advancement (ascenso de nivel) está dividido en periodos de cuatro semanas denominados periodos de Rank Advancement o RA. El nivel de Rank Advancement viene determinado por el número de ciclos pagados que consigas durante un periodo de Rank Advancement de cuatro semanas. A medida que tu negocio de Vemma crezca, podrás avanzar a través de una serie de niveles, comenzando por el nivel Bronze.



Bronze: un (1) ciclo.



Plata: cinco (5) ciclos en 4 semanas



Oro: diez (10) ciclos en 4 semanas

¡Hay muchos
más niveles
hasta llegar a
la cima!

A medida que alcances cada nivel, recibirás un pin de reconocimiento y un certificado. Cuando mantengas tu nivel durante un periodo de tiempo especificado, recibirás una recompensa única Y una bonificación de dinero en efectivo, además de todas las demás bonificaciones.

Ejemplo de la bonificación de dinero en efectivo: cuando alcances el nivel Silver durante dos periodos consecutivos de Rank Advancement, tu bonificación en efectivo será de \$100 pagados en euros o en tu moneda local.

Tipos de recompensas únicas: artículos electrónicos con la marca Vemma, sesiones de fotos profesionales, equipaje de diseño y viajes exóticos.

CÓMO CONSEGUIR PRODUCTOS DE VEMMA GRATUITOS

Cuando al menos tres de tus clientes realicen compras en un mes natural, te enviaremos una caja gratis del producto que elijas. Solo tendrás que pagar los gastos de envío y gestión. Para ello, necesitas tener lo siguiente:

- Un envío automático activo de tus productos correspondiente a 30-120 puntos.
- El QV total de los pedidos de productos de los clientes debe ser el triple (3) del pedido con envío automático que tengas registrado.



Ejemplo:

Si tu envío automático asciende a un total de 120 QV y tres de tus clientes inscritos personalmente compran productos valorados en un total de 360 QV, tu pedido con envío automático será GRATUITO.

Consejo:

realiza un seguimiento de tu progreso utilizando la aplicación gratuita de Vemma para móviles compatible con iOS y Android.



